経営をよりよくしたい経営者様へ

経営カイゼンつうしん

今回の
テーマは
番外編
創業

vol.32

1. 経営コンサルが事業参画

経営コンサルタントって、
基本的には、経営にタッチすることは、ありません。

経営コンサルタントの役割は、
クライアント様の経営に関して、
アドバイスを行うことであり、
クライアント様自らが実行していくものであります。

ですから、
アドバイスするために、
様々な角度からヒアリングを重ね、
明日からできること、
将来に向けて、今からできることを、
ご提示することが、本業となります。

しかしながら、
今般、弊社代表取締役の妻が、
新たな事業を立ち上げ、
ワタクシが、専務取締役として、
事業に参画することになりました。

ワタクシが、今まで、
クライアント様の事業に参画することはありました。

殊、事業再生において、
金融機関とのお取引等に立ち会う目的で、
平取締役として、登記していただいたことはあります。

2.いい経験になってます！

中小企業診断士になって、はや十数年。

様々な活動を通じて、
そのノウハウ、人脈を積み重ねて参りました。

おかげさまで、
新規事業立ち上げに関して、
これまで、関わってきていただいた方の温かいご支援をいただき、感謝ばかりでございます。

この場をお借りして、改めて、感謝申し上げます！

新規事業で、新たな体験も多く、
また、新たな出会いもあり、
みなさまに、きっとさらに、
経営コンサルタントとしても、
様々なサービスをご提供できると、
確信しております！

みなさまへ、手紙を書くつもりで書きます！

3.自己紹介

国仙悟志（こくせん さとし）　１９７４年７月９日、札幌市生まれ。早稲田大学法学部卒業後、地方大手百貨店に入社し、店頭販売、販売促進、店舗運営、民事再生法手続関連部署にて勤務しました。
　在職中、室蘭店勤務で赴任していたときに、あまりにも時間があることがわかり、（正確に書くと、ビールと焼鳥が美味しく不摂生がたたり、健康診断の結果が悪く、人事部に呼ばれたのがきっかけ）産業能率大学経営情報学部通信課程を受け、卒業しました。勝間和代氏がメディアによく出ていたころで、早起きして勉強に励むという生活スタイルが話題になり、ワタクシも、早起きの習慣を手に入れました。このとき以来ずーっと早寝早起きを行っています。
　その後、中堅石油販売会社にて勤務し、その間に、中小企業診断士を取得し、２０１１年に独立開業、２０１４年に法人を設立しました。百貨店時代に経験したマーケティング、マーチャンダイジング（品揃え戦略）、プロモーション、企業再生、そして、石油販売会社で経験した中小企業の実体験。
これらの経験、さらには、開業後の活動、研究などが、今の仕事のベースになっています。

©中小企業診断士　国仙悟志　株式会社ブルームプラン